

# 广东省促进企业投资协会

---

## 关于举办第一期广东省投资促进从业人员培训班的 通知

各地、市、区投资促进部门，各有关单位：

为响应习近平总书记今年 3 月在参加十三届全国人大一次会议广东代表团审议时提出的“发展是第一要务，人才是第一资源，创新是第一动力”的重要论断，在投资促进的工作实践中更好地把握第一要务、用好第一资源、激发第一动力，切实提高广东省内各地、市、区招商引资和投资促进从业人员的专业能力，结合广东省投资促进工作的特点及需求，广东省促进企业投资协会（“协会”）将于 2018 年 10 月 10 至 12 日举办第一期广东省投资促进从业人员培训班。现将相关事项通知如下：

### 一、培训目的

聚焦投资促进工作全过程，将招商实务与各相关专业领域知识相结合，提升投资促进从业人员的宏观视野以及在实务工作中的洞察力、理解力和执行力，增强区域投资促进从业人员的理论水平与实务能力，促进我省高素质专业的投资促进从业人员队伍建设。

### 二、培训对象

从事招商引资和投资促进工作的政府及企事业单位有关人员。

### 三、培训内容

培训课程统一制定大纲、统一编撰教材，以投资促进实务作为培训内容的基础，重在实际运用。学员需参加全部课程内容的学习，且在所有培训课程考勤记录完整、课时修满的情况下，由协会颁发结业证书。

### 四、培训时间、地点和费用

#### 1、培训时间：

2018年10月10日至2018年10月12日（外地学员可提前至10月9日报到），课程安排见附件2。

#### 2、培训地点：

培训地点：广东广州市华师大厦酒店

（地址：广东广州市中山大道西69号）

#### 3、培训费用

每位5000元人民币，协会会员可享受每位4000元的优惠价格（上面价格均不含住宿）。

注：

- 1、费用均包含培训费、午餐费、教材费、制证费。交通及住宿费用自理。
- 2、学员如需预订2018年10月9日至2018年10月12日期间的华师大厦酒店客房，可享受400元/房晚（含早、单住）的优惠价格。由于房间有限，先到先得，订完即止。具体请与会务组联系。

### 五、培训报名

1、请填写附件3中的报名回执，并将回执发到会务组联系邮箱。

会务组确认后将发出付款通知。本期培训班人数初定150人，满额为止。报名截止时间：2018年9月15日。

2、会务组联系方式：

联系人：陈晓涵 女士，电话：020-38824511

卢明豪 先生，电话：020-38903837

E-mail:memberservice@investguangdong.org

地址：广州市天河区天河路 351 号广东外经贸大厦 2412 室

六、开户行及汇款帐号

户名：广东省促进企业投资协会

开户银行：中国农业银行广州开发区支行

账号：44064801040006607

附件：1、讲师简介

2、课程安排

3、报名回执

广东省促进企业投资协会

2018年8月31日



附件 1:

## 第一期广东省投资促进从业人员培训班讲师简介



### 宝洁公司大中华区政府事务总经理 高嘉嗣先生

高嘉嗣先生，毕业于暨南大学新闻与传播学院，2005 年起加入宝洁公司，曾先后任大中华区口腔护理、婴幼儿护理、洗涤用品等品类的对外事务经理及部门经理。2008 年起，调任宝洁公司大中华区政府事务及公共政策部，工作范围涵盖政策分析研究、政府关系维护、项目建设支持等，曾先后参与、主导了宝洁公司知识城生产基地、宝洁公司亚太生产计划服务中心、宝洁中国数字创新中心等项目的选址和设立，现任宝洁公司大中华区政府事务总经理、广州市第十五届人大代表。



### 金杜律师事务所公司证券部资深合伙人 曾坚先生

曾坚先生有超过 25 年的执业经验，曾先后就读于北京外国语大学、澳大利亚蒙那什大学、澳大利亚墨尔本大学。参加金杜之前，在澳大利亚 Mallesons Stephen Jaques 律师事务所和 Minter Ellison 工作十余年。曾律师的服务客户队伍中既有世界五百强的跨国企业，也有国内的国有企业与民营企业，服务领域包括外商投资、企业并购、基础设施、项目融资，技术转让等诸多领域，涉及行业包括制造业、石油化工、食品加工、体育产业、矿产资源、清洁能源、房地产等。



### 广州招商壹零壹网络科技有限公司首席运营官 李步新先生

李步新先生毕业于衡阳工学院（现南华大学）建筑工程系给排水专业，拥有 30 年在政府部门、外资企业和民营企业的跨领域工作经验。对于大型央企、工程设计总承包、跨国公司的项目管理、机构组织运作有深入体会。2004 年加入建智集团，先后创建了集团的工程板块、产业地产板块、互联网招商板块，主要负责统筹集团重点客户及重点项目的招商、投资、服务。招商壹零壹公司为建智集团的“互联网招商板块+产业地产板块”的载体平台，对企业客户提供 ISP 综合集成服务，还积极拓展与政府客户共建招商平台的合作关系。



### 广州市易木城市规划设计有限公司总经理 张智彬先生

张智彬先生是广州市易木城市规划设计有限公司（MU 国际）创始人、总规划师、旅游规划及产业小镇专家。曾在全球排名第一的规划设计机构 AECOM 担任华南区规划设计总监，美国城市土地协会（ULI）会员。张智彬先生拥有超过十五年丰富项目经验的资深城市设计师，参与的项目遍及中国大陆、澳洲与东南亚地区。他擅长各种尺度、不同类型的城市规划与设计项目，尤其是业态复合的旅游度假、产业小镇、商业娱乐及交通联合开发项目。



### 广州粤芯半导体技术有限公司副总裁 李海明先生

李海明先生毕业于台湾清华大学，取得电机系学士学位与电子工程系博士学位。曾担任台湾力旺电子公司美国总经理；创立台湾汉芝电子并担任总经理；于 2017 年底加入粤芯半导体担任副总裁。拥有非易失性记忆体相关的 19 项国际发明专利。

李海明博士拥有 20 年的半导体行业经验，专长在非易失性存储器技术与微控制器的设计应用开发。曾与台积电、格罗方德、东芝、高通、联发科等超过 50 家国际知名半导体企业合作，完成超过 200 个相关专利技术的授权与产品开发合作案，并藉由与东芝进行单片机的代工与双品牌合作，将产品供给美的、格力等国内一级白色家电企业。



### 广州科城环保科技有限公司总经理 王永成先生

王永成先生，高级工程师，高级经济师，经济学硕士，广州环境保护产业协会副会长。广州科城环保科技有限公司的创办人，建成“广东省重金属工业危险废物资源利用工程技术研究中心”和“广州开发区工业废弃物综合利用基地”，在服务地方经济和区域产业结构升级中发挥了重要作用。

带领的团队为包括 LG、本田汽车、TTM、伟创力、日立化成、名幸电子、生益科技等众多行业领军企业提供了环保服务。对环境保护及产业服务有着深入、系统的认知。



### 佛山高企咨询服务有限公司总经理 王绪先生

王绪先生拥有超过十年的招商引资与投资服务经验，负责咨询顾问、对外投资合作和产业园区投资、运营业务。带领的团队累计为广佛地区引进外商直接投资超过四十亿美元，引进和服务了宝洁、拜耳、壳牌、迪士尼、百事、DHL、阿里巴巴、微软、索尼等世界 500 强企业，以及捷普电子、迅达科技、广胜电子、光宝电子、金发科技、毅昌科技、7 天酒店、全家便利店、益力多、宋城演艺、棕榈集团等众多行业领军企业。为广东省多个地方政府进行招商引资机构的筹建策划及运作机制设计，并多次应邀担任中山大学岭南学院、佛山市委党校等招商引资课程的培训讲师。



### 广州建智投资顾问有限公司总经理 刘叶女士

刘叶女士毕业于广东外语外贸大学日语专业，现任广州建智投资顾问有限公司总经理，主要负责招商引资、投资咨询服务、以及招商团队的招聘、培训与培养工作。对招商引资有着丰富的实战经验及深入、系统的理论思考，为广东省内外多地市的策划主题招商引资培训课程并担任主讲人。

带领团队累计服务企业近千家，引进和服务了众多外资知名企业及内资高科技企业，近期引进和服务的项目包括世界 500 强企业丰益国际旗下益海嘉里华南粮油生产基地，中国 500 强企业立讯集团全球光学产品制造、研发、销售总部，日本调味品行业隐形冠军丘比食品广州生产基地，以及一批集成电路生产、设计和封测项目。



### 广州天合投资咨询有限公司常务副总经理 谭倩女士

谭倩女士毕业于北京工商大学涉外会计专业，拥有超过 15 年专注招商引资和企业服务经验，具备良好的财税知识，擅长解读政策法规、投资架构梳理，为众多来华投资者提供全阶段、全方位服务，引进了包括卡特彼勒、特斯拉、艺康、家乐福、霍高文、中石化工程在内的逾百家世界 500 强和知名大型跨国企业，协助解决来华投资及在华发展过程中遇到的各种问题，提供专业务实的落地服务。曾分别在事业单位、国企总经办和跨国公司华南筹建处服务任职多年，对各类型企业的运作流程及企业文化有充分的理解。



### 广州凯思基金管理有限公司总经理助理 陈振华先生

陈振华先生毕业于华南理工大学法学专业，现任广州凯思基金总经理助理，在此之前具有 8 年券商工作经验，曾在中泰证券、国联证券从事新三板挂牌业务。作为签字项目负责人先后参与的已挂牌项目有：旗华建设（836696）、健坤通信（837609）、爱淘城（839594）、安和威（839767）、第一环保（839878）、坐标装饰（839973）、健怡果（870668）；作为签字项目负责人参与的定增类项目包括：国游网络（834856）、集万股份（835118）、百事达（833080）。曾担任广州银行总行私人银行担任产品开发经理，兼具券商和银行从业经验。

附件 2:

## 第一期广东省投资促进从业人员培训班课程安排

序	讲 师	内 容	提 纲
1	高嘉嗣 先生	跨国企业投资选择的考虑因素	<ul style="list-style-type: none"> <li>一、理解跨国公司的业务组织方式</li> <li>二、跨国公司投资决策的一般流程</li> <li>三、跨国公司投资决策的考量要素</li> <li>四、如何最大化对投资决策的影响</li> </ul>
2	曾坚 先生	新时期的投资促进热点：跨国并购	<ul style="list-style-type: none"> <li>一、投资在经济生活的地位</li> <li>二、绿地投资和企业并购及其优劣势</li> <li>三、股权收购的基本程序</li> </ul>
3	李步新 先生	新招商：重新整合产业资源要素	<ul style="list-style-type: none"> <li>一、新经济时代背景</li> <li>二、找准区域的产业定位</li> <li>三、确定项目招商思路</li> <li>四、新招商与旧招商</li> <li>五、新招商项目案例</li> </ul>
4	张智彬 先生	区域规划提升投资促进竞争力	<ul style="list-style-type: none"> <li>一、城市规划与招商引资的关系</li> <li>二、案例解读：城市规划如何与时俱进，转变角色？</li> <li>三、总结</li> </ul>
5	李海明 先生	投资促进行业聚焦： 芯片产业与集成电路制造	<ul style="list-style-type: none"> <li>一、芯片产业概述</li> <li>二、什么是集成电路</li> <li>三、集成电路是如何制造的</li> <li>四、为什么要发展集成电路</li> <li>五、国内集成电路的发展形势</li> </ul>



序	讲 师	内 容	提 纲
6	王绪 先生	招商项目的谈判策略与技巧	一、什么是谈判：实质与场景 二、决定谈判的根本要素：谈判双方的底线与筹码 三、谈判的自我管理：团队组织与沟通管理 四、谈判的对手管理：了解、分类与价值认同 五、谈判过程的常见问题与处理技巧：心理博弈
7	王永成 先生	环保新政下的挑战： 投资促进应如何顺势而为	一、严峻的环保现实 二、习近平生态文明思想与环保新政 三、投资促进应如何顺势而为 四、环保产业化带来的机遇
8	刘叶 女士	从0到1：招商项目线索的挖掘与跟进	一、什么是从0到1 二、项目线索从哪里来 三、项目线索如何跟进
9	谭倩 女士	区域极致服务：从口碑做起	一、招商人的困惑 二、极致服务 三、投资促进服务对企业决策的影响 四、打造“超级投资促进服务中心”
10	陈振华 先生	招商项目的研判与评估思路	一、招商项目评估的要素与逻辑 二、招商项目的综合评价体系 三、信息的获取、验证与评估

附件 3:

## 第一期广东省投资促进从业人员培训班 报 名 回 执

单位名称全称 (盖公章)		发票抬头 (据此开具发票, 请填全称)			
序号	姓名	职务	手机号码	身份证号码 (如需住宿请填写)	是否住宿
					是 <input type="checkbox"/> ; 否 <input type="checkbox"/> .
					是 <input type="checkbox"/> ; 否 <input type="checkbox"/> .
					是 <input type="checkbox"/> ; 否 <input type="checkbox"/> .

注：报名回执信息将作为结业证书内容使用，请务必填写完整。请于 2018 年 9 月 15 日前将报名回执发至广东省促进企业投资协会邮箱 [memberservice@investguangdong.org](mailto:memberservice@investguangdong.org)